

Top-Up-Deckung | Absicherung des Kreditmanagements

Konzepte und Produkte

Eine Lösung, wenn sich die Kreditlimits ihrer herkömmlichen Kreditversicherung als inadäquat erweisen

Mit dieser Versicherung decken Sie Beträge jenseits der Kreditlimite einer herkömmlichen Kreditversicherung ab. Das zusätzliche Risiko, das sich aus einem erhöhten Umsatz ergibt, wird möglicherweise von Ihrem bestehenden Kreditversicherungsvertrag nicht abgedeckt.

In einem solchen Fall können Sie von den Top-up-Anbieter einen Zusatzschutz erhalten: eine „Excess of Loss“-Versicherung zur Ergänzung ihrer bestehenden Absicherung.

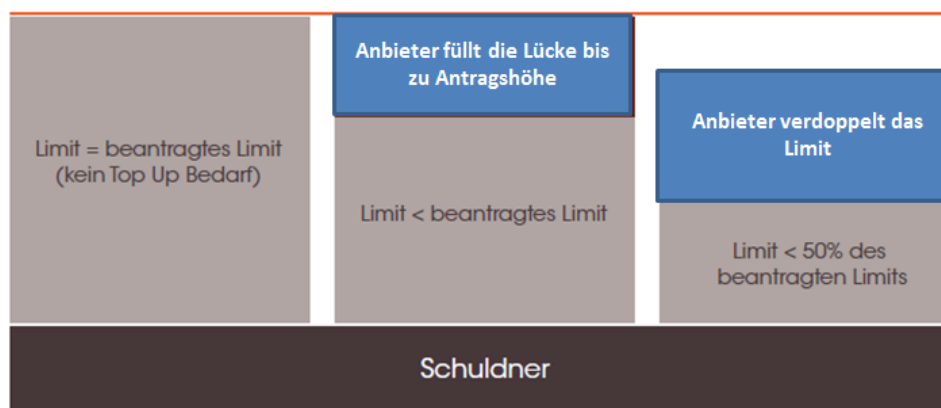
Dieser Zusatz reicht meist aus, um die bestehenden Verpflichtungen automatisch abzudecken - ohne zusätzlichen verwaltungstechnischen Aufwand. Die Prämie für eine solche Zusatzabsicherung beträgt nur einen Bruchteil der Prämie des ursprünglichen Vertrags.

Modell 1:

- Anbieter übernimmt zusätzlichen Deckungsschutz auf alle teilgezeichneten Limite max. in gleicher Höhe, wie der Erstversicherer

z.B. Limitanfrage beim Erstversicherer	=	200.000 Euro
Limitentscheidung des Erstversicherers	=	100.000 Euro
Top-up-Deckung des Zusatz-Anbieters	=	100.000 Euro

Beantragtes Limit



Der Zusatzschutz, der auch ihre größten Kreditlimite automatisch verdoppelt

Die Top-Up-Deckung ermöglicht Ihnen die Absicherung von Forderungen oberhalb des Kreditlimits ihres Versicherers. Top-Up-Anbieter deckt die Teilzeichnungen bis zum gleichen Betrag, wie das Limit vom Erstversicherer. Dieser zusätzliche Schutz reicht meistens aus um die Verpflichtungen gegenüber ihrem Kunden abzudecken.

Die automatische Verdopplung erweitert Ihren finanziellen Spielraum, ermöglicht zusätzlichen abgesicherten Umsatz und das bei vollständiger Transparenz ohne weitere Einschränkungen.

Behalten Sie ihre Prozesse und Partner im Kreditmanagement bei

Der Top-Up-Anbieter mischt sich nicht in die Prozesse im Kreditmanagement ein und die Beziehung zum Erstversicherer bleibt unberührt. Die automatische Deckung spiegelt den Vertrag mit dem bestehenden Kreditversicherer und somit müssen keine Anpassungen vorgenommen werden.

Kein zusätzlicher administrativer Aufwand

Der Top-Up-Anbieter folgt der Limitentscheidung, dem Inkassoprozedere und dem Schadenmanagement Ihres Erstversicherers. Sie müssen keine zusätzlichen Meldungen an den Top-Up-Anbietern.

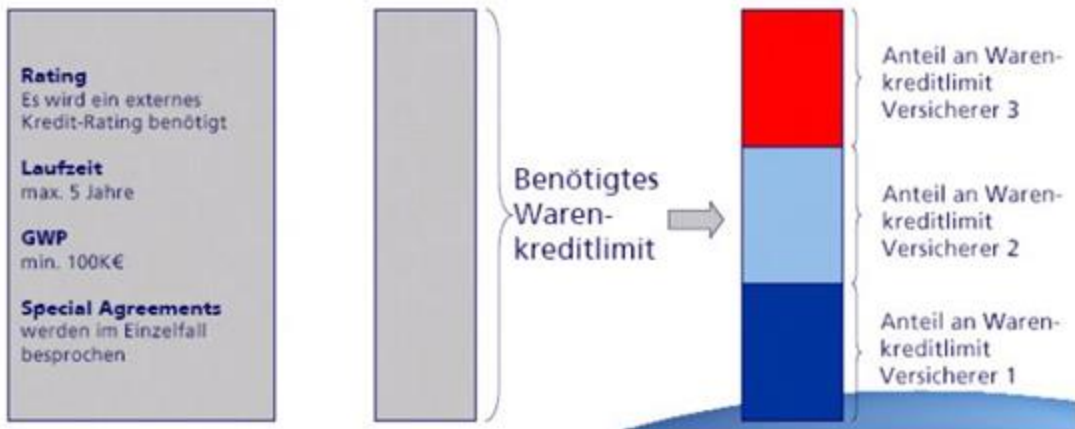
Mehr versicherter Umsatz

Die Top-Up-Deckung ist in vollem Einklang mit Ihren internen Prozessen und Abläufen. Sie schützt die finanzielle Sicherheit Ihres Unternehmens und erlaubt einen höheren Umsatz.

Modell 2:

Dieses Modell beruht auf der Basis eines klassischen Versicherungsbeteiligungsgeschäftes. Im Rahmen der Warenkreditversicherung teilen sich mehrere **Kreditversicherer** (www.kreditversicherer.de) das Risiko (Kreditlimit, Warenkreditlimit).

Voraussetzung sind die Bedingungen eines klassischen Beteiligungsgeschäftes.



Kreditversicherung | Special Products | www.kreditversicherung.net
Warenkreditversicherung | www.warenkreditversicherung.de

Sie haben Fragen – Rufen Sie uns bitte an oder senden Sie uns eine Email:

HRP

Heydt, Reims & Partner GmbH & Co. KG - Zentrale

Carl-Zeiss-Straße 2
63755 Alzenau

Fon: 06023 | 94776 - 0

Fax: 06023 | 94776 - 49

E-Mail: info@hrp.info

Internet: www.hrp.info

Aktuelle News zum Forderungs- und Finanzierungsmanagement finden Sie unter www.hrp.info