



Wachstumsfinanzierung Handel

Einkaufsfinanzierung auf Basis verbindlicher Aufträge

Vorfinanzierung auf Basis von Planwerten

◇ Gegenstand

Wareneinkaufsfinanzierung von Handelsgütern in bestehenden Lieferantenbeziehungen (B2B) und bei verbindlichen Aufträgen.

Wareneinkaufsfinanzierung von B2B Handelsgütern, für die eine nachvollziehbare Verkaufshistorie vorliegt und die über E-Commerce vertrieben werden.

◇ Nicht finanziert werden

- Vorkasse-Zahlungen an Lieferanten ohne adäquate Besicherung
- Unbesicherte Wareneinkäufe auf Lager ohne verbindlichen Kundenauftrag

- Vorkasse-Zahlungen an Lieferanten nur gegen adäquate Besicherung
- Produkte ohne Verkaufshistorie und Absatzprognose

◇ Kreditvolumina

- Ab 0,1 Mio. EUR bei revolvingender Lieferung
- Ab 0,5 Mio. EUR bei Einmaltransaktionen
- Bis zu 6 Mio. EUR pro Kreditkunde

- Ab 0,1 Mio. EUR bei revolvingender Lieferung
- Bis zu 1,5 Mio. EUR pro Kreditkunde
- Bis zu 0,45 Mio. EUR pro Kampagne eines Kunden

◇ Kredit-Produkt

- Transaktionsbezogener Einzelkredit (mit Tilgung bei Kundenzahlung)
- Finanzierungslinie
- In beiden Fällen Liquiditätspräferenz für CREDION

- Transaktionsbezogener Einzelkredit (mit Tilgung bei Kundenzahlung)
- Finanzierungslinie
- In beiden Fällen Liquiditätspräferenz für CREDION

◇ Laufzeiten

- Transaktionsbezogen: mind. 1 Monat, max. 3 Monate
- Finanzierungslinie: mind. 6 Monate

- Transaktionsbezogen: mind. 1 Monat, max. 3 Monate
- Finanzierungslinie: mind. 6 Monate

◇ Besicherung

- Warensicherungsübereignung
- Forderungsabtretung
- Endkunden-Bonität, ggf. verbunden mit L/C oder Hinterlegung auf Treuhandkonto

- Warensicherungsübereignung,
- Endkundensabtretung wird ersetzt durch:
  - Factoring mit Abtretung oder
  - Tilgung bei Warenentnahme aus „Konsi-Lager“

◇ Zins

2,5% - 3,0% p. M.

2,5%- 3,0% p.M.

◇ Nebenkosten

15.000 EUR Onboarding-Kosten Pauschale

15.000 EUR Onboarding-Kosten Pauschale



	Wachstumsfinanzierung Produktion		Finanzierung von Transformation	
	Borrowing-Base	Auftragsbezogene Serienfertigung	Restrukturierung	Übernahmen
◆ Gegenstand	Revolvierende Kreditlinie, deren maximal mögliche Nutzung an die Bestände und den Wert des Umlaufvermögens gekoppelt ist	Finanzierung des Wareneinkaufes für die serielle Fertigung von Gütern im Rahmen eines Auftrages	Finanzierung von Einzelmaßnahmen, die Profitabilität und CashFlow verbessern; Ankauf von notleidenden Krediten	Anteilige Kaufpreisfinanzierung beim Kauf von Unternehmen
◆ Nicht finanziert werden	Alle Produkte, die <b>nicht</b> markenunabhängig nach Gattung und Güte über eine öffentliche Börse handelbar sind oder deren Wert börsennah ermittelbar ist	Vorkasse-Zahlungen an Lieferanten (ohne adäquate Besicherung); unbesicherte Wareneinkäufe auf Lager ohne verbindlichen Kundenauftrag; Vorfinanzierung von Lohnkosten; Produktion von Gütern ohne Prototypen- oder Serienerfahrungen	Finanzierung struktureller Defizite Umfinanzierungen notleidender Kredite ohne signifikanten Abschlag auf die Nominalforderung; Sanierungspläne, die ausschließlich auf Umsatzsteigerung basieren Umsatzsteigerung	Kauf von Minderheitsanteilen < 75%; Übernahme von insolvenzgefährdeten Unternehmen
◆ Kreditvolumina	Die Höchstgrenze der Finanzierung beträgt 60 % des Werts des finanzierten Umlaufvermögens des Zielunternehmens	Bei revolvingender Lieferung: >0,1 Mio EUR Bei Einmaltransaktionen: >0,5 Mio. EUR Pro Kreditkunde: bis zu 7 Mio. EUR	1 Mio. EUR - 3 Mio. EUR	1 Mio. EUR - 7 Mio. EUR
◆ Kredit-Produkt	<ul style="list-style-type: none"> <li>Variabler Betriebsmittelkredit: Grundlage bildet der Wert des Umlaufvermögens</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Transaktionsbezogener Einzelkredit mit Tilgung bei Kundenzahlung</li> <li>Finanzierungslinie</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Tilgungsdarlehen</li> <li>Tilgung ein Mal jährlich bis endfällig</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Tilgungsdarlehen</li> <li>Tilgung ein Mal jährlich bis endfällig</li> </ul>
◆ Laufzeiten	<ul style="list-style-type: none"> <li>Zwischen 12 und 36 Monate</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Transaktionsbezogen: mind. 1 Monat, max. 3 Monate</li> <li>Finanzierungslinie: mind. 12 Monate</li> </ul>	Mindestens 1 Jahr, max. 3 Jahre	Mindestens 1 Jahr, max. 5 Jahre
◆ Besicherung	<ul style="list-style-type: none"> <li>Besicherung über Umlaufvermögen</li> <li>Forderungsabtretung</li> <li>Warensicherungsübereignung</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Warensicherungsübereignung</li> <li>Forderungsabtretung</li> <li>Bonität des Endkunden ggf. in Verbindung mit L/C oder Hinterlegung auf Treuhandkonto</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Bürgschaft sämtlicher Gesellschafter</li> <li>Verpfändung der Geschäftsanteile des zu übernehmenden Unternehmens</li> </ul>	Bürgschaft sämtlicher Neu-Gesellschafter (meist eine Firma), je nach deren Größe und Bonität auch deren Hauptgesellschafter; Verpfändung der Geschäftsanteile des zu übernehmenden Unternehmens
◆ Zins	6-8% p.a.	2,5% - 3,0% p. M.	<ul style="list-style-type: none"> <li>12% - 16% p.a. für Liquidität</li> <li>Ab 30% p.a. Rendite auf den Forderungsankauf von NPLs</li> </ul>	12% - 16% p.a.
◆ Nebenkosten	Ca. 1.500 EUR/Monat Monitoringaufwand; ggf. Kosten der Absicherung der Wertschwankungen von Besicherungsgütern	Bei einmaliger Transaktion < 500.000 EUR oder 1 Monat Laufzeit ist mit ca. 15.000 EUR Onboarding-Kosten zu rechnen	Externes IDW-S6-Gutachten; Strukturierungsgebühr (50% vorab, 50% bei Vertragsunterschrift); Notarkosten	Externer Beratungsaufwand für sorgfältige Unternehmensprüfung; Notarkosten