



## Mehr Spielraum für Ihr Wachstum

Wareneinkäufe flexibel online finanzieren – mit der neuen Einkaufsfinanzierung quickpaid!

Mehr erfahren

# Großaufträge realisieren – jetzt kaufen, später zahlen!

### Füllen Sie Ihr Lager auf – wann immer Sie wollen!

Wer kennt's nicht? Es winkt ein attraktiver Großauftrag, aber monatliche Zahlungsverpflichtungen mindern Ihre Liquidität. Zudem lassen sich Ihre Kunden ewig Zeit, bis sie Ihre Leistung bezahlen. Größere Mengen an Ware einzukaufen und dadurch Mengenrabatte zu realisieren, gelingt daher nur schwer.

Machen Sie sich unabhängig - mit quickpaid können Sie Ihr Lager mühelos auffüllen und den Wareneinkauf vorfinanzieren. Zurückzahlen müssen Sie erst 60, 90 oder 120 Tage später. Dann, wenn Sie Ihren Umsatz bereits getätigt haben und die Kasse wieder gut gefüllt ist.

Profitieren Sie so von Skontokonditionen, Boni und Rabatten und entlasten Sie Ihre Banklinie. Auch Ihre Lieferanten werden quickpaid lieben, denn für sie werden Sie zum Sofortzahler. Ein Win-Win für beide Seiten!

Die Registrierung ist kostenfrei, schnell und komplett digital. Sicherheitenstellung ist nicht erforderlich.



Mit quickpaid ist die ausreichende Beschaffung von Rohstoffen und Ausgangsprodukten nicht mehr der limitierende Faktor. Selbst wenn in Wachstumsphasen Liquiditätsengpässe auftreten, können die Nutzer für Nachschub an Waren sorgen.

**Thorsten Klindworth,**  
CEO A.B.S. Global Factoring AG



# Was spricht für quickpaid?

---

## **Am Puls der Zeit**

Dieses Produkt trifft absolut den ‚Nerv der Zeit‘ bei Unternehmern wie mir, die losgelöst von traditionellen Wegen nach innovativen und schlagkräftigen Finanzierungslösungen im kurz- und mittelfristigen Bereich suchen.

## **Selbststeuerung statt Vertragsbindung**

Das Produkt ermöglicht eine starke Selbststeuerung und verpflichtet nicht wie viele andere Finanzierungsmodelle durch eine Vertragsbindung. So kann ich meinen Finanzierungsrahmen genau nach meinem Bedarf gestalten. Dieser Vorteil liegt doch auf der Hand!

## **Unternehmenswachstum gelingt aus dem Stand**

quickpaid zahlt direkt auf meine Unternehmensziele ein. Das angestrebte Wachstum lässt sich sofort umsetzen.

Ernst Vasterling, Handels-Services E. Vasterlig e.K.

# Der Effekt von quickpaid – eine Beispielrechnung.

---

quickpaid kostet zwar Geld, es bringt aber auch deutliche Mehrwerte: Liquidität – und damit einen größeren finanziellen Spielraum. Damit Sie mehr Umsatz machen können.

## **Die Kosten für quickpaid liegen bei:**

3,5% auf den Finanzierungsbetrag bei einem Zahlungsziel von 60 Tagen

4,5% auf den Finanzierungsbetrag bei einem Zahlungsziel von 90 Tagen

5,5% auf den Finanzierungsbetrag bei einem Zahlungsziel von 120 Tagen

## **Das bedeutet für Sie:**

- Sie bestellen Ware für z.B. EUR 10.000,--
- Mit quickpaid können Sie zu Skontokonditionen zahlen, bei 3% Skonto reduziert sich der Rechnungsbetrag auf EUR 9.700,--
- Der Lieferant erhält sein Geld sofort.
- Sie finanzieren EUR 9.700,-- (EUR 10.000,-- abzgl. EUR 300,-- Skonto).
- Wählen Sie z.B. ein Zahlungsziel von 60 Tagen, fallen 3,5% quickpaid-Gebühr auf EUR 9.700,-- für die Finanzierung an, d.h. EUR 339,50. Diese Kosten bezahlen Sie mit Fälligkeit nach 60 Tagen.

## **Was kostet quickpaid effektiv?**

EUR 339,50 quickpaid-Gebühr abzgl. EUR 300,-- Skontoertrag = **EUR 39,50.**

Darüber hinaus können Sie mit quickpaid Ihre Banklinie entlasten und müssen für diese Summe **nicht** den (teuren) Kontokorrentkredit der Hausbank in Anspruch nehmen. Diese Kosten können zusätzlich gegengerechnet werden.

quick  paid ist ein Produkt der  
A.B.S. Global Factoring AG  
Mainzer Straße 97  
65189 Wiesbaden  
mail@quickpaid.com  
+49-611 977 10 154

