



Mehr Spielraum für Ihr Wachstum

Wareneinkäufe flexibel online finanzieren – mit der neuen Einkaufsfinanzierung quickpaid!

Mehr erfahren

Produktion vorfinanzieren – jetzt kaufen, später zahlen!

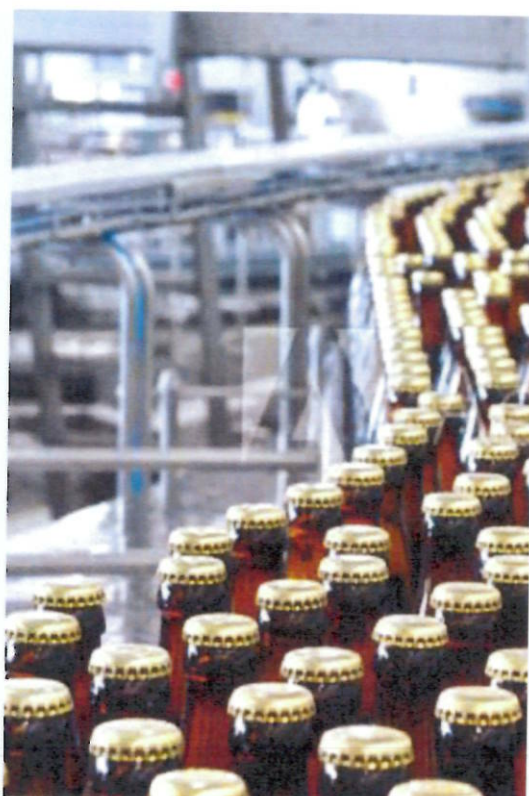
Verlängern Sie Ihr Zahlungsziel!

Kennen Sie dieses Szenario? Ihre Kunden sind lange Zahlungsziele gewohnt. Bei großen Abnehmern sind auch 60 oder 80 Tage durchaus an der Tagesordnung, bis Rechnungen beglichen werden.

Gleichzeitig ist die Produktion von Konsumgütern extrem kapitalintensiv. Die Fertigstellung kann locker acht Wochen in Anspruch nehmen. Gute Kaufleute planen zusätzlich zwei Wochen Puffer für Lieferverzögerungen oder Unvorhergesehenes ein.

Was tun? Mit quickpaid können Sie eine Brücke schlagen und Ihren Wareneinsatz unkompliziert vorfinanzieren. Wann Sie zurückzahlen, entscheiden Sie – 60, 90 oder 120 Tage später.

Sparen Sie sich lange Wartezeiten – laden Sie einfach Ihre Einkaufsrechnungen im quickpaid-Portal hoch und sichern Sie sich zusätzliche Liquidität. Die Registrierung ist kostenfrei und komplett digital. Sicherheiten müssen nicht gestellt werden.



Der Liquiditätsengpass zwischen Vorproduktion und Verkauf ist extrem unsexy. Mit quickpaid können wir die Produktion vorfinanzieren und nach 120 Tagen haben wir mindestens die Hälfte der Ware wieder verkauft und schon Geld verdient.

Florens Knorr,
Geschäftsführer acáo GmbH



A.B.S.
GLOBAL FACTORING

Was spricht für quickpaid?

Am Puls der Zeit

Dieses Produkt trifft absolut den ‚Nerv der Zeit‘ bei Unternehmern wie mir, die losgelöst von traditionellen Wegen nach innovativen und schlagkräftigen Finanzierungslösungen im kurz- und mittelfristigen Bereich suchen.

Selbststeuerung statt Vertragsbindung

Das Produkt ermöglicht eine starke Selbststeuerung und verpflichtet nicht wie viele andere Finanzierungsmodelle durch eine Vertragsbindung. So kann ich meinen Finanzierungsrahmen genau nach meinem Bedarf gestalten. Dieser Vorteil liegt doch auf der Hand!

Unternehmenswachstum gelingt aus dem Stand

quickpaid zahlt direkt auf meine Unternehmensziele ein. Das angestrebte Wachstum lässt sich sofort umsetzen.

Ernst Vasterling, Handels-Services E. Vasterlig e.K.

Der Effekt von quickpaid – eine Beispielrechnung.

quickpaid kostet zwar Geld, es bringt aber auch deutliche Mehrwerte: Liquidität – und damit einen größeren finanziellen Spielraum. Damit Sie mehr Umsatz machen können.

Die Kosten für quickpaid liegen bei:

- 3,5% auf den Finanzierungsbetrag bei einem Zahlungsziel von 60 Tagen
- 4,5% auf den Finanzierungsbetrag bei einem Zahlungsziel von 90 Tagen
- 5,5% auf den Finanzierungsbetrag bei einem Zahlungsziel von 120 Tagen

Das bedeutet für Sie:

- Sie bestellen Ware für z.B. EUR 10.000,--
- Mit quickpaid können Sie zu Skontokonditionen zahlen, bei 3% Skonto reduziert sich der Rechnungsbetrag auf EUR 9.700,--
- Der Lieferant erhält sein Geld sofort.
- Sie finanzieren EUR 9.700,-- (EUR 10.000,-- abzgl. EUR 300,-- Skonto).
- Wählen Sie z.B. ein Zahlungsziel von 60 Tagen, fallen 3,5% quickpaid-Gebühr auf EUR 9.700,-- für die Finanzierung an, d.h. EUR 339,50. Diese Kosten bezahlen Sie mit Fälligkeit nach 60 Tagen.

Was kostet quickpaid effektiv?

EUR 339,50 quickpaid-Gebühr abzgl. EUR 300,-- Skontoertrag = **EUR 39,50.**

Darüber hinaus können Sie mit quickpaid Ihre Banklinie entlasten und müssen für diese Summe nicht den (teuren) Kontokorrentkredit der Hausbank in Anspruch nehmen. Diese Kosten können zusätzlich gegengerechnet werden.

quick  paid ist ein Produkt der
A.B.S. Global Factoring AG
Mainzer Straße 97
65189 Wiesbaden
mail@quickpaid.com
+49-611 977 10 154

