



Mehr Spielraum für Ihr Wachstum

Wareneinkäufe flexibel online finanzieren – mit der neuen Einkaufsfinanzierung quickpaid!

Mehr erfahren

Ideal im Saisongeschäft – jetzt kaufen, später zahlen!

Optimieren Sie Ihren Wareneinkauf!

Kennen Sie das Problem? Nach einer umsatzschwachen Zeit steigt die Nachfrage sprunghaft an. Jetzt muss Nachschub an Ware besorgt werden, doch die Kasse ist gerade klamm....

Mit quickpaid können Sie die Zahlung schieben... aber wie? Wir bezahlen Ihren Wareneinkauf!

Sie entscheiden, wann Sie ihn zurückzahlen möchten: 60, 90 oder 120 Tage später. Dann, wenn Sie Ihren Umsatz bereits getätigt haben und die Kasse wieder gut gefüllt ist.

Profitieren Sie so vom antizyklischen Einkauf oder von niedrigen Rohstoff-Preisen. Optimieren Sie Ihre Lagerhaltung, nutzen Sie Sonderverkäufe und gleichen Liquiditätsengpässe in Wachstumsphasen aus.

Mit quickpaid verfügen Sie immer über ausreichend Liquidität, um beim Wareneinkauf clever zuzuschlagen!



In unserer Branche findet eine hohe Konzentration auf nur wenige Lieferanten statt. Den Wareneinkauf über quickpaid zu finanzieren ist daher für uns ideal. Quickpaid ist in seiner Nutzungsmöglichkeit als Online-Portal im Vergleich zu traditionellen Bankprodukten unschlagbar.

Ernst Vasterling.

Inhaber der Handels-Services E. Vasterling e.K.



A.B.S.

GLOBAL FACTORING

Was spricht für quickpaid?

Am Puls der Zeit

Dieses Produkt trifft absolut den ‚Nerv der Zeit‘ bei Unternehmern wie mir, die losgelöst von traditionellen Wegen nach innovativen und schlagkräftigen Finanzierungslösungen im kurz- und mittelfristigen Bereich suchen.

Selbststeuerung statt Vertragsbindung

Das Produkt ermöglicht eine starke Selbststeuerung und verpflichtet nicht wie viele andere Finanzierungsmodelle durch eine Vertragsbindung. So kann ich meinen Finanzierungsrahmen genau nach meinem Bedarf gestalten. Dieser Vorteil liegt doch auf der Hand!

Unternehmenswachstum gelingt aus dem Stand

quickpaid zahlt direkt auf meine Unternehmensziele ein. Das angestrebte Wachstum lässt sich sofort umsetzen.

Ernst Vasterling, Handels-Services E. Vasterlig e.K.

Der Effekt von quickpaid – eine Beispielrechnung.

quickpaid kostet zwar Geld, es bringt aber auch deutliche Mehrwerte: Liquidität – und damit einen größeren finanziellen Spielraum. Damit Sie mehr Umsatz machen können.

Die Kosten für quickpaid liegen bei:

- 3,5% auf den Finanzierungsbetrag bei einem Zahlungsziel von 60 Tagen
- 4,5% auf den Finanzierungsbetrag bei einem Zahlungsziel von 90 Tagen
- 5,5% auf den Finanzierungsbetrag bei einem Zahlungsziel von 120 Tagen

Das bedeutet für Sie:

- Sie bestellen Ware für z.B. EUR 10.000,--
- Mit quickpaid können Sie zu Skontokonditionen zahlen, bei 3% Skonto reduziert sich der Rechnungsbetrag auf EUR 9.700,--
- Der Lieferant erhält sein Geld sofort.
- Sie finanzieren EUR 9.700,-- (EUR 10.000,-- abzgl. EUR 300,-- Skonto).
- Wählen Sie z.B. ein Zahlungsziel von 60 Tagen, fallen 3,5% quickpaid-Gebühr auf EUR 9.700,-- für die Finanzierung an, d.h. EUR 339,50. Diese Kosten bezahlen Sie mit Fälligkeit nach 60 Tagen.

Was kostet quickpaid effektiv?

EUR 339,50 quickpaid-Gebühr abzgl. EUR 300,-- Skontoertrag = **EUR 39,50**.
Darüber hinaus können Sie mit quickpaid Ihre Banklinie entlasten und müssen für diese Summe nicht den (teuren) Kontokorrentkredit der Hausbank in Anspruch nehmen. Diese Kosten können zusätzlich gegengerechnet werden.

quick  paid ist ein Produkt der
A.B.S. Global Factoring AG
Mainzer Straße 97
65189 Wiesbaden
mail@quickpaid.com
+49-611 977 10 154

